

HOT Insider Secrets

Hoe je kleine bedragen kunt veranderen in
een maandelijks inkomen door de juiste
kennis toe te passen.

Introductie

Wat je straks gaat lezen weten nog niet veel mensen. Maar de mensen die hiervan afweten, hebben op de een of andere manier succes op het internet.

De mensen die de informatie slechts gescand hebben en delen ervan hebben toegepast, zullen niet zoveel voordeel gehaald hebben uit de informatie, dan degenen die elk woord gelezen hebben en dat hebben toegepast op hun eigen streven om geld te verdienen. Hoeveel je aan dit Eboek hebt is 100% aan jou.

De wereld zit vol mogelijkheden en we zijn allemaal op zoek naar die mogelijkheid die het beste bij ons past. Dankzij het internet kunnen we binnen 10 minuten op Google aan meer mogelijkheden om geld te verdienen deelnemen dan we ons kunnen voorstellen.

Terwijl dit prachtig is omdat dit ons leven makkelijker maakt en we niet weken of maanden hoeven te zoeken voor een goede mogelijkheid, levert het ook slechte en overhaaste beslissingen bij mensen op.

Hoezo? Ten eerste, als een bedrijf een goede webdesigner in dienst heeft, dan weet hij de aandacht te trekken van de bezoeker, om de ogen te laten focussen op bepaalde delen van de website (misschien om zodoende kritische aspecten te missen) en verleidt tot acties meer gebaseerd op emotie dan op gezond verstand.

Veel doorgewinterde marketingmensen weten hoe het brein werkt. Daarom weten ze precies wat ze moeten zeggen, hoe ze het moeten zeggen, welke kleur de site moet hebben, welke afbeeldingen, enzovoort om je ja te laten zeggen tegen wat ze je ook aanbieden.

Ze realiseren zich dat als zij niet weten hoe hun klant denkt, ze verkopen mislopen. Dit komt voornamelijk door het feit dat het bewezen is dat de verkoper maar een paar seconden heeft om de aandacht te trekken voordat iemand op die vervelende "X" klikt rechts bovenin en de site afsluit... misschien om nooit meer terug te komen.

waarom delen we deze informatie met je? Terwijl het internet vol van winstgevendende mogelijkheden is, is het ook vol van misleidende mogelijkheden. Wat bedoelen we daarmee?

Dankzij een paar trucks en soms misleidende marketing weten veel internetondernemers mensen over te halen om aankopen te doen die nooit gedaan zouden zijn als de koper de volledige informatie had gehad over wat hij precies kocht.

Ik heb lang op het internet gesurft. Altijd op zoek naar wat andere internetondernemers aan het doen zijn. Wat voor zogenaamde mogelijkheden beschikbaar zijn vandaag de dag. Per slot van rekening presenteer ik ook mijn mogelijkheid om geld te verdienen aan honderden belangstellenden per week.

Maar wat ik over het algemeen zie, brengt mij er toe om de muis opzij te leggen, de power knop in te drukken en de computer op te bergen.

Heb je ooit geprobeerd om nuchtere, eerlijke informatie te vinden over een gezonde onderneming opbouwen op het internet? Zo een... die je niet absurde hoeveelheden geld gegarandeerd, waarvoor je dan ook nog eens niets hoeft te doen en waarbij je dan rijk bent binnen 30 dagen of zelfs minder... gegarandeerd. Je weet welke ik bedoel.

Het is zulke onzin waardoor de moed soms in de schoenen zinkt. Soms zat ik hoofdschuddend achter de computer. Het is een schande dat we door al die troep moeten ploeteren om een behoorlijke mogelijkheid te vinden om geld te verdienen.

Let op voordat je koopt

Wat zijn goede mogelijkheden om geld te verdienen op internet? Nu hebben veel ondernemers wel door dat we ziek worden van alle misinformatie (met andere woorden leugens) die we online kunnen lezen. Ze begrijpen dat de meerderheid wel aan kan voelen wat echt is en wat niet, het verschil tussen hype en waarheid.

Ze worden nerveus. Want nu, in plaats van ons te lokken met beloften over inkomsten die nep zijn, verzonden aanbevelingen en onmogelijke beloften, hebben ze een nieuwe tactiek gevonden... Eentje die de meeste van ons geloven.

We hebben het de afgelopen jaren kunnen zien gebeuren. De ene na de andere website. Ik was verbaasd welke weg deze ondernemers met hun verandering ingeslagen waren om de mensen weer ja tegen hun aanbod te laten zeggen.

Zolang de getallen kloppen, de aanbevelingen waar zijn en de beloften eerlijk, dan is er niets verkeerd aan dat een ondernemer zijn informatie op zo'n manier aan je laat zien dat het jouw brein uitschakelt en aanspraak maakt op je emotie, zodat je tot aankoop over gaat. Dat is marketing in de puurste zin van het woord. Als je al eens iets voor jezelf of voor een andere onderneming verkocht hebt dan heb je zelf ook zoiets gedaan.

Maar ... veel ondernemers zijn niet tevreden met zulke pogingen om hun verkopen te verhogen. Zij denken dat dit door de gemiddelde verkoper gedaan wordt. Zij zijn er van overtuigd dat om verkopen op een blijvende manier te laten groeien, de mensen misleiden moeten worden.

Ik begrijp het eerlijk gezegd niet! Als je mij niet gelooft, dan moet je eens op de online fora lezen. Spreek eens met mensen die meedoen aan programma's, waarvan zij en jij dachten dat ze solide waren met goede vooruitzichten. Spreken zij over succes of mislukking?

Wat is er aan de hand? Waarom werken de programma's die er op het eerste gezicht veel belovend uitzien niet? Waarom faalt een groot percentage internetondernemers? Sommige zeggen dat het aan de individu ligt, hoeveel tijd en aandacht hij aan zijn onderneming besteedt. Anderen zeggen dat het aan de grootte van de lijst ligt. Of hoeveel we willen besteden aan advertenties. Of hoe bot we toekomstige klanten willen benaderen om ze over te halen bij jou te kopen of mee te doen bij jouw organisatie. Ik ben het er niet mee eens.

Waarom is het dat de mensen hals over kop, van het ene programma naar het andere springt als er weer iets nieuws aangekondigd wordt.

Zelfs die programma's die veelbelovend, goed ontworpen en betrouwbaar eruit zien, worden na 3-6 maanden gestopt nadat ze er overenthousiast aan begonnen zijn. "ik verdiende geen geld!"

Het hangt ervan af hoeveel geld mensen verloren hebben in hun poging om via deze manier geld te verdienen, sommigen sluiten hierdoor de deur om hun droom te verwezenlijken om een internetonderneming vanuit huis te hebben die geld oplevert. Terwijl anderen voorzichtig op dun ijs verder gaan naar de volgende mogelijkheid om geld te verdienen. Hopende dat deze de gouden ticket bevat.

Wat is hier allemaal aan de hand! Geen uitbundige beloften over torenhoge inkomsten, geen hype meer, geen valse aanbevelingen. Is er een kans dat ook deze goed uitziende mogelijkheden ons toch voorliegen? Kennis is geld. En het is tijd om je kennis over netwerkmarketing op peil te brengen, zodat je zeker bent dat je de juiste mensen volgt, de juiste programma's volgt en niet zoals zo velen handen vol geld verliest aan de verkeerde programma's

De twee kanten van Multi-Level Marketing... waarvan er altijd een over het hoofd gezien wordt!

Hier is iets dat vele mensen niet beseffen. Een mogelijkheid om geld te verdienen op het internet met Multi-level of netwerk marketing is een echte onderneming! Het heeft producten (trouwens als het die niet heeft dan is het illegaal), en je moet ervoor werken (jammer hè), je moet de moeite nemen om te adverteren (ja, dat kan geld kosten), en tenslotte om de zaak draaiende te houden moet je verkopen (wordt lid van een mogelijkheid die zegt dat je niet hoeft te verkopen en wacht af hoeveel geld je verdient).

Laten we even de focus leggen op het feit dat de onderneming producten en inkomsten nodig heeft om te kunnen overleven. Als je het hiermee eens bent dan kunnen we verder gaan...

Eerder hebben we gesproken over de goed uitziende ondernemingen die goede, nette websites hadden met nuchtere inhoud en niet te veel overdreven beloften... toch hebben niet veel mensen hun baan opgezegd om hun droom te leven en een internetonderneming vanuit huis te leiden.

Ik stelde de vraag... "Is er een kans dat ook deze goed uitziende mogelijkheden ons toch voorliegen?" jammer genoeg is het antwoord: ja.

Je bent nog aan het lezen, dan ga ik ervan uit dat je het met mij eens bent dat een onderneming producten en inkomsten nodig heeft als hij wilt overleven. De producten worden geleverd door het MLM bedrijf. Jij promoot en verkoopt ze. Het bedrijf levert de goederen en jij verdient een commissie. Lekker duidelijk zo, tot nu toe.

Ga even een stukje terug en lees nogmaals de titel van dit hoofdstuk. Zie je dat gedeelte dat aangeeft: **waarvan er altijd een over het hoofd gezien wordt!**

De twee kanten van Multi-Level Marketing waar we het over hebben zijn duidelijk het product en de inkomsten. Nogmaals : we zijn er het over eens dat beide nodig zijn om een succesvolle onderneming te hebben.

To the point, nu... Laten we eerst eens over geld praten!

Het is duidelijk dat de nieuwste technieken (sommige noemen het marketing technieken) zijn veranderd van extreme beloften en hypevorming van deze websites met mogelijkheden om geld te verdienen, naar onduidelijkheid en verwarring.

Heb je ooit geprobeerd een compensatieplan te ontrafelen op een van deze sites? Is het je echt gelukt om, van voor naar achter, te begrijpen hoe elke stuiver verdient wordt. Wat de mazen in het net zijn? Wat bepaald of je wel of geen bonus verdient of verschillende graad in de organisatie kan halen?

Een klein onderzoekje bepaald dat 95% van de mensen die soms maanden of jaren meedoen aan zo'n programma, niet het flauwste idee hadden hoe ze hun geld kunnen verdienen. Verbazingwekkend. Ze betalen hun zuur verdiende geld om mee te mogen doen met een programma, staken er tijd en geld in om te adverteren en hadden geen idee hoeveel geld, als ze al verdiende, uitbetaald zou worden voor hun arbeid. Eerlijk gezegd, vind ik dit erg.

Waarom? Omdat we naar het compensatieplan kunnen kijken en kunnen bepalen hoe elke stuiver verdient wordt. Wat de mazen in het net zijn. En wat bepaald of je geld of bonussen verdient of niet. En 9 van de 10 keer zou je zien dat het niet veel voorstelt.

Downlines, Powerlines, prospects! Je hebt er over gehoord, niet? Zij zouden jouw onderneming meer winstgevend maken omdat ze zullen zorgen dat de verkopen binnen jouw organisatie vallen. Een advies: laat je niet verwarren door het woord powerline tot je weet hoeveel je er nodig hebt om je kosten te dekken. Laten we nog maar niet spreken over geld verdienen.

We zien zoveel mensen enthousiast worden als ze lezen over:

- Doe mee aan onze verticale Powerline
- Doe mee en zie je Powerline groeien
- Je hoeft niets te doen
- Verdien €5,000 per maand

Klinkt goed hè? Totdat er een maand voorbij gaat en je hebt 500 tot 1000 mensen onder je in je vertical powerline... maar geen commissie ontvangen op je rekening.

Wat is er gebeurd? Waar is het geld? Waarom ontvang je geen geld?

Je belt naar je upline voor een verklaring en zeggen ze:

Je sponsor: "kijk, het is precies wat ik beloofd heb. Ik heb een powerline voor je gebouwd die geheel van jou is."

You: "wanneer ontvang ik dan mijn winst?"

Sponsor: "Kijk, nu moet je er zelf nog maar 5 naast bouwen en dan ben je rijk..."

You: " 5 andere!!!! Welke 5 andere???"

Ah-ha. Dit is het moment dat je het compensatieplan voor het eerst gaat bekijken en goed gaat lezen. De 80% uitbetaling, een verticale powerline die je ziet groeien en de belofde € 5000 per maand leveren je niets op, als je niet zelf eerst 5 andere powerlines bouwt om die € 5000 te verdienen waarmee je overgehaald bent om mee te doen.

De #1 vraag die je jezelf eerst moet stellen als je mee wilt doen aan Network Marketing is:

Hoeveel mensen moet ik aanbrengen of sponsor van worden in de eerste lijn om het plan volledig te volbrengen om geld te verdienen?

Het gemiddelde aantal poten(downline of powerline) die je moet bouwen in welke MLM mogelijkheid ook is meestal 4 tot 6. De omschrijving in hun mooie powerpoint demonstratie, grafieken of afbeeldingen laten dit niet zien. Dus wees gewaarschuwd.

Sla de hype, mooie woorden, grafieken en diagrammen meteen over en kijk eerst naar het compensatieplan. Pak de telefoon en stel hen de nummer 1 vraag:

Van hoeveel mensen moet ik sponsor worden op het eerste niveau of eerste lijn om geld te gaan verdienen?

Als hun antwoord 4,6,8 of meer is dan moet je ergens anders naartoe gaan. Om 2 redenen:

1. Je kan je zogenaamde upline niet vertrouwen omdat hun presentatie al misleidend is.
2. Het is bijna onmogelijk voor de meeste mensen om 4 tot 8 onafhankelijke powerlines te bouwen waarover je de leiding moet hebben. En dus verlaten ze je organisatie, waardoor je van je doorlopende inkomen beroofd wordt.

Als je upline je beloofd je te helpen, onthoudt dan goed dat je maar 1 persoon bent in een van de vele powerlines die zij ook moeten bouwen. Het feit is dat je maar een gedeelte van de hulp ontvangt die ze je beloven.

Laten we over Producten gaan praten!

Ik herhaal het voor de tiende keer nu: we zijn het erover eens dat je zowel een inkomen (laten we het een gedegen een eerlijk compensatieplan noemen) als goede producten nodig hebt om een succesvolle onderneming te hebben. OK?

We hebben gemerkt dat door de jaren heen veel producten van mindere kwaliteit worden.

Waarom denk je dat dit zo is? Ik denk aan 3 redenen...

1. Hoe goedkoper het is om een product te maken, hoe meer het bedrijf verdient als jij het tegen opgeblazen prijzen kan verkopen.
2. Veel bedrijven hebben ontdekt dat als ze de meerderheid van hun verkopers alleen op hun inkomsten gefocust hebben, hoe minder van deze mensen de producten zelf gebruiken en daarom niet door hebben dat de kwaliteit achteruit gaat.
3. veel bedrijven denken dat de # 1 reden dat mensen op hun website kijken is voor een mogelijkheid om geld te verdienen. Waarom zou je je dan zorgen om het product maken.

Dit is de plek waar we terug moeten komen op mijn eerdere opmerking dat de marketing strategie van veel ondernemers is veranderd van hype en overdrijven naar verwarring en misleiding. Woorden, afbeeldingen en kleuren worden strategisch gebruikt om de ogen van de bezoeker te sturen naar de plaatsen die ze je willen laten lezen en je weghouden bij de dingen die ze niet willen vertellen.

Als de aandacht maar voor 99% op het gedeelte over inkomsten vastgehouden wordt, dan weet het bedrijf dat er meer mensen naar binnen komen door de virtuele deur. Dit werkt omdat de meeste mensen die hun website bezoeken daar naartoe geleid zijn door een Email, telefoontje, brochure, businesskaart, etc. dat de mogelijkheid om geld te

verdienen promoot. Dit in tegenstelling tot de verkoop van een geweldig product.

Als je even nadenkt over een doorlopend inkomen, waar denk je dan aan? Voor de meeste van ons betekent dat vaste klanten die doorlopend bij je kopen. Het betekent commissies over herhaal-bestellingen van mensen die je tijden geleden hebt verwezen naar het product.

Als het product niet werkt, of zelfs kwalitatief slecht, of niet aantrekkelijk is, hoeveel herhaal-bestellingen verwacht je dan te krijgen waarover je de commissie ontvangt?

Zou jij producten kopen die niet werken of van slecht kwaliteit zijn? Ik in ieder geval niet. Ook zou ik niet mijn tijd willen verspillen om anderen het product aan te smeren. Misschien dat een enkeling het wil proberen...maar zo snel ze doorhebben dat het een slecht product is, voelen ze zich beetgenomen. Die mensen ben je kwijt en bestellen nooit meer.

Kortom, je moet nooit het product over het hoofd zien van de onderneming die je wilt gaan promoten. Een goede website die mensen binnenbrengt heeft geen nut om een doorlopend inkomen te bouwen als het product eigenlijk rotzooi is.

Een eerlijk compensatieplan en een kwaliteitsproduct. Is dat het?

jammer genoeg niet. Er is nog één kritisch element nodig voor je success op het internet.

Heb je ooit de termen gehoord: "geautomatiseerd systeem" en "Promotie Web Site"? Je vindt ze in bijna 50% van alle mogelijkheden om geld te verdienen op het internet.

Geautomatiseerd systemen en Promotie Websites zijn gemaakt om je leven makkelijker te maken. De meerderheid van de mensen die aan MLM willen verdienen hebben niet voldoende tijd om de mensen te begeleiden die ze ingeschreven hebben in hun downline, of hebben niet de kennis om een eigen unieke website te bouwen om hun producten te promoten.

Een geautomatiseerd systeem begeleidt de mensen en door een promotie website hoef je niet alles te leren over het beheren van een website, zoals de site bijhouden, webhosting, systeem administratie. Enzovoort.

Veel mensen stellen het op prijs dat een programma een geautomatiseerd systeem en een promotie website biedt omdat ze dan meteen aan de slag kunnen om geld te verdienen.

Het probleem komt wanneer duizenden en duizenden leden mee gaan doen met precies zo'n zelfde website. In het begin als maar een paar mensen meedoen, hebben mensen die identieke websites nog niet gezien.

Maar na een tijd, als er duizenden mee gaan doen en gaan adverteren, dan wordt het internet overspoeld met deze identieke websites en snel ben je aan het concurreren met elk ander lid voor bezoekers. Misschien is het grootste probleem wel dat een promotie website zoals www.company.com/memberID, welk het adres is van elk ander lid, nooit een goede plaats krijgt in de zoekmachines zoals Google of Yahoo.

Google en Yahoo zullen identieke website gewoon niet in hun lijst opnemen. Het resultaat is dat je de beste bezoekers die je kunt wensen aan je website misloopt. Je bent dus verplicht dezelfde arbeidsintensieve advertentie methode toe te passen die iedereen gebruikt. En je website wordt een van de velen met geen enkel voordeel ten opzichte van je concurrentie.

Waar het op neer komt is dat je een persoonlijke en unieke presentatie op het internet moet hebben. Je kan niet vertrouwen op een promotie website die identiek is aan alle andere als je echt geld wilt verdienen op het internet.

Heb je jezelf weleens afgevraagd hoe de top internetondernemers duizenden euro's per maand verdienen of top zijn in elk programma waaraan ze meedoen? Verbazingwekkend niet?

De waarheid is...zij vertrouwen niet op een promotie website die door het bedrijf geleverd wordt. Ze hebben zich lang geleden al gerealiseerd wat jij zojuist gelezen hebt..."Je moet een persoonlijke en unieke presentatie hebben op het internet.

Ze steken veel tijd en geld in het maken van een professionele website en bouwen meerdere verschillende websites om elk verschillend bedrijf of product te promoten. Vaak laten ze door anderen de websites beheren. Ze hebben hun eigen unieke domeinnamen die niemand anders kan gebruiken, waardoor ze hoog in de resultaten van de zoekmachines zoals Google en Yahoo komen.

Natuurlijk kunnen ze met hun unieke domeinnaam ook persoonlijke Emails versturen van Email account zoals naam@domein.nl, info@domein.nl, contact@domein.nl enzovoort. Dit geeft meer geloofwaardigheid en vertrouwen aan hun websites dan naam@gmail.com of naam@hotmail.com

Kort samengevat

Heb je al gevraagd voor 20 Gratis Tips om je website te verbeteren? Heb je al een website of wil je er een gaan maken om geld te verdienen op het internet? Ik geef je de informatie.

Waarom ik je deze informatie geef? Ik heb al aangegeven dat ik het erg vind dat mensen van hun droom beroofd worden om vanuit huis een internetonderneming op te zetten. Terwijl het nog nooit zo gemakkelijk en goedkoop is geweest om voor jezelf te gaan beginnen. Ik maak dit met maar één doel voor ogen....

De beginnende ondernemers te inspireren, de goede mogelijkheden ontdekken of het geloof te geven dat er echt geld te verdienen valt op het internet. Helpen hun droom te verwezenlijken.

Ik doe dit op een paar simpele manieren.

Ik heb een website gemaakt waar voortdurend nieuwe artikelen op geplaatst worden over een onderneming online opzetten of hebben.

Waarbij de 20 Gratis Tips een van de vormen is om in contact te komen met mensen die op internet een onderneming voor zichzelf willen beginnen. Mensen die iets willen beginnen op het internet, van het verkopen van tweedehands spullen van de zolder, tot een eigen product opzetten. Zoals gezegd is het nog nooit zo makkelijk geweest om een eigen onderneming met een eigen product op te zetten als in deze huidige tijd van het internet.

Zoals je hierboven gelezen hebt, ben ik niet echt een voorstander van MLM programma's met hun compensatieplannen en identieke promotie websites. Ik spreek uit eigen ervaring.

Toch ben ik van mening dat je een aardige zakcent kan verdienen op het internet. Door producten van anderen te promoten of door zelf een product te ontwikkelen. Het kost even tijd, maar dan heb je ook een unieke positie van waaruit jij je kan onderscheiden van de concurrentie. Zoals eerder gezegd is dat je mogelijkheid om geld te verdienen op internet. Neem een unieke positie in ten opzichte van je concurrenten. En je hoeft niet moeilijk te doen. Die unieke positie kan je verkrijgen door je eigen persoonlijkheid.

In het boek/cursus "[Maak Meer Winst op Internet](#)" beschrijf ik stap voor stap hoe jij die unieke en persoonlijke onderneming op kunt zetten op het internet.

Vanaf de eerste gedachten aan een eigen product tot het opzetten van een eigen website en hosting.

- Waar moet je aan denken als je een eigen product wilt maken.
- Wat wil je verkopen?
- Ontdek jouw product.
- Wil je een eigen product verkopen of dat van anderen?
- Vergroot je winst door je markt te bepalen.
- Hoe verdien je geld aan de dingen die je leuk vindt?
- Het geheim hoe je alles kan verkopen.
- Is het winstgevend wat ik doe?
- stap voor stap uitleg om een eigen persoonlijke website te maken.

Hierdoor kan je een eigen en persoonlijke presentatie maken op het internet. Dit geeft je het voordeel op je concurrenten door je unieke positie.

Niet meer van het ene programma naar het andere springen zonder succes te hebben. nu is het jouw beurt om echt geld te gaan verdienen op het internet met een eigen unieke website.

Ik garandeer dit plan. Als je het boek koopt en je kan met de informatie en tips die erin staan geen winst behalen, dan krijg je het aankoopbedrag volledig terug.

Ik wens je veel geluk met de onderneming die je wilt starten. Kies [Maak Meer Winst op Internet](#). De complete gids van beginner tot expert.

succes,



Ruud Boer

**RUCurious?
Stierstraat 47X
3318BK Dordrecht
KvK 24488771**